

## ЭКСПОРТ ОРУЖИЯ ПОЛУЧИЛ СВОЙ УЧЕБНИК

**В. Б. Козюлин**

Экспорт вооружений, №6, 2003 г.

Несмотря на то что система военно-технического сотрудничества отметила в этом году свое 50-летие, а за последние 10 лет в ней сменилось не одно поколение специалистов, наука о ВТС медленно обогащается новыми трудами. Специалисты с сожалением отмечают скудность учебной литературы по этому сегменту внешнеторговой деятельности. Может показаться странным, но до последнего времени молодым специалистам фактически приходилось постигать ремесло по текстам российских законодательных актов, газетным публикациям, а больше - на практике.

Тем примечательнее выглядит на этом фоне появление книги Александра Симакова "Экспорт оружия: организация и техника исполнения"<sup>1</sup>, изданной при содействии Региональной общественной организации ветеранов военно-технического сотрудничества с зарубежными странами.

Александра Симакова можно назвать ветераном ВТС: с 1979 года он сменил немало должностей в различных организациях системы специальной торговли и был участником заключения и исполнения многих внешнеторговых контрактов. При этом Александр Иванович счастливо сумел совместить практическую работу с научными изысканиями, что периодически отзывается появлением новых статей и даже новых изданий торгово-оружейной направленности.

В буднях очередного из таких проектов, на сей раз - образовательного, и родилась идея написать книгу, которая послужила бы учебником для слушателей курса "Менеджмент в сфере военно-технического сотрудничества Российской Федерации с иностранными государствами" при Всероссийской академии внешней торговли (ВАВТ). Для третьего выпуска курсов Симаков не стал, как случается, откладывать свой план и выдал учебное пособие как раз к началу специальной программы. В нем автор поделился знаниями о том, "как сделать порученную работу быстро, правильно и эффективно и как при этом все-таки выполнить часто противоречивые административные резолюции в отношении этой работы".

Пусть читателя не смущает подзаголовок книги - солидный (около 600 страниц) труд скромно назван "Конспект лекций, 280 вопросов и ответов". Подобная форма подачи материала позволяет читателю легко выделить в книге область собственного интереса, быстро проверить свои знания, а при желании - даже поставить самому себе оценку.

В удобной для чтения форме вопросов и ответов автор книги достаточно полно обрисовал мировой рынок вооружений, дал представление о методах и формах его изучения, описал специфику конъюнктуры, маркетинга, ценообразования и платежей при операциях с таким своеобразным товаром, как оружие.

В книге проанализированы история специальных внешнеторговых операций и изменение организационной структуры и корпоративного поведения. Автор в деталях проанализировал последовательность исполнения обязательных процедур в ходе подготовки и реализации внешнеторговых операций от маркетинговых исследований до поставок, платежей, урегулирования рекламаций - словом, все то, из чего складывается

ремесло сотрудников компаний-специэкспортеров и экспортных подразделений предприятий ОПК.

Стоит отметить стремление автора представить любой описываемый им предмет в системном виде, чему немало способствуют схемы, наглядно показывающие сложные взаимоотношения экспортера и импортера.

Слушателям курсов ВАВТ повезло. Повезло многим новичкам ВТС, получившим надежное подспорье, написанное специально для них. Но вместе с ними радость встречи с книгой могут разделить и тысячи специалистов ВТС, жившие и трудившиеся на ощупь без этого полезного издания. Корифеи ВТСного цеха смогут найти научное обоснование своих эмпирических догадок и убедиться в том, что, подобно утренней гимнастике, чтение на ночь помогает взбодрить натруженный мозг и увидеть в новых красках свой ежедневный будничныи труд.

Руководители ВТС смогут быстро определить степень компетентности сотрудника, задав пару проверочных вопросов из конспекта лекций. Особую услугу Симаков оказал руководителям оборонных предприятий, стремящихся получить право самостоятельного выхода на внешний рынок. Книга даст им полное представление о том, как следует наладить систему ВЭД на предприятии.

К недостаткам книги, вероятно, можно отнести чрезмерное желание автора высечь как на скрижалях чистые научные истины, не перегруженные суетной повседневной практикой. Так, пытливый читатель не встретит в книге слова "СНГ", а значит, и пояснений о специфике военно-технического сотрудничества, связанной с ним.

С выходом этой книги процесс повышения профессиональной подготовки стал возможен даже на дому. Без сомнения, книга станет практическим пособием для слушателей курса "Менеджмент в области ВТС", сотрудников ОПК и специалистов в области экспорта вооружений, стремящихся к самосовершенствованию.

---

<sup>1</sup> Симаков А. И., "Экспорт оружия: организация и техника исполнения: Конспект лекций (280 вопросов и ответов) - М.: Автоном. некоммер. орг., Центр исследований "Неравновесные системы и технологии", 2003.